

L'INCUBATEUR WSL VEUT AIDER LES START-UPS À MIEUX VENDRE LEURS PRODUITS

Publié le vendredi 09 juillet 2021 à 08:11 | Temps de lecture estimé : 3 min.



Philippe Lawson

Journaliste – Rédacteur en chef.



-
-
-
-
-
-

L'incubateur technologie s'étend sur le site du Val Benoît et lance un programme de formation en vente et marketing pour doper la maturité commerciale et de favoriser la croissance rapide des entreprises. Baptisé CRL Booster, il est spécifiquement destiné aux start-ups et techno-entrepreneurs wallons et bruxellois. Dix-sept entreprises viennent de terminer avec succès la première session de CRL Booster dont 7 débutantes.

Du nouveau pour WSL, l'incubateur technologique wallon, WSL. Elle a inauguré jeudi son extension sur le site du Val Benoît à Liège et a présenté

son nouveau programme de formation, destiné spécifiquement aux start-ups et aux techno-entrepreneurs wallons et bruxellois. Des responsables de 17 entreprises, dont 7 sont en phase de démarrage, ont suivi avec succès la première session de formations qui s'est déroulée entre janvier et mai 2021. *« Il ne suffit pas seulement d'avoir de bons produits, il faut aussi savoir les vendre. Il faut notamment savoir négocier et être rompu à la rédaction d'une offre. Plus vite une entreprise vend, plus vite elle génère de rentrées, et plus vite elle pourra croître de manière pérenne et spécifique »*, explique Agnès Flémal, directrice générale de WSL, lors de l'inauguration des nouveaux espaces de l'incubateur dans la nouvelle Hydro ! en présence du vice-président wallon et ministre de l'Economie, Willy Borsus (MR).

Lever les freins à la croissance

L'outil wallon qui existe depuis 20 ans et jouit d'une reconnaissance internationale (il a été reconnu comme l'un des dix meilleurs incubateurs technologiques au niveau mondial par l'association internationale UBI-global) a toujours misé sur la croissance des start-ups. Lors de la première session de CRL Booster, 10 workshops ont été organisés mariant la théorie et la pratique. Le programme permet aussi aux entreprises de créer et d'entretenir leurs réseaux, leur permettant de pouvoir travailler ensemble et de s'entraider. *« Lever les freins à la croissance est une priorité dans notre mission de support au lancement et au développement des start-ups technologiques. Dans l'industrie, avec une stratégie concrète qui structure les ventes et la croissance de manière cohérente et ambitieuse, une start-up pourra dépasser le point d'inflexion au-delà duquel elle devient rentable, et prendre des parts de marché significatives à l'international. Le CRL Booster a été conçu de manière transversale et spécifiquement pour cela »*, poursuit-elle.

La première session de CRL Booster confirme la diversité géographique et l'ambition de WSL de couvrir tout l'espace francophone de la Belgique. Les entreprises premières lauréates viennent des quatre coins de la Wallonie et de Bruxelles, elles émargent dans divers secteurs : Artesia hydrology & environment (Seraing), Heart Kinetics (spin-off de l'ULB, elle a développé un logiciel permettant aux patients souffrants d'insuffisance cardiaque d'avoir

une meilleure qualité de vie grâce à un meilleur suivi), Metheore (spin-off de l'ULiège dont le produit, laersieve, permet de reconnaître la morphologie des pierres et des rochers), Communicare (plateforme permettant un échange plus efficace d'informations entre les patients atteints de maladies chroniques et l'équipe soignante garantissant un meilleur suivi), ALX Systems (spécialiste des drones, Liège), SalamanderU (fournisseur de services pour les entreprises biotech basé à Aye), etc.

Nouvelle session de CRL Booster en 2021 et 2022

Le ministre Borsus a salué le travail que réalise WLS depuis sa création et ses chiffres (741 millions de chiffre d'affaires cumulés pour les entreprises incubées pour 1.041 emplois directs, etc.). *« WSL est un modèle pertinent qui répond à un besoin. Nos entreprises emploient en moyenne 9 personnes. Leur croissance est un enjeu majeur et nous voulons les aider dans cette voie aussi bien en Belgique qu'à l'international. Mais nous avons aussi besoin d'un réseau est un espace comme celui-ci (Hydro !) peut contribuer à les créer »*, a commenté le ministre wallon de l'Economie.

Directeur général de la SPI, Cédric Swennen s'est réjoui de l'extension de WSL au Val Benoît. *« WSL est un meilleur partenaire vu l'accompagnement qu'il offre aux entreprises. Sa présence ici est donc précieuse, elle vient enrichir l'écosystème que nous voulons créer au Val Benoît. Avec l'Hydro !, nous complétons une offre dense sur le site du Val Benoît. Désormais le coworking est possible au Génie Civil, le tout en se couplant à une offre de bureaux encore plus accessibles pour les entreprises »*, a-t-il conclu.

En proposant des espaces de formations et de coworking aux start-ups, WSL étend encore plus maillage pour mieux servir les développeurs de projets d'entreprises dans le domaine des sciences de l'ingénieur. Outre ses bureaux et son lab au Sart-Tilman sur les hauteurs de Liège, il a des antennes réparties sur toute la Belgique francophone (Bruxelles, Charleroi, Gembloux, Liège, Louvain-la-Neuve, Mons, Namur. Une nouvelle session de CRL Booster est prévue pour cette année 2021 et en 2022.